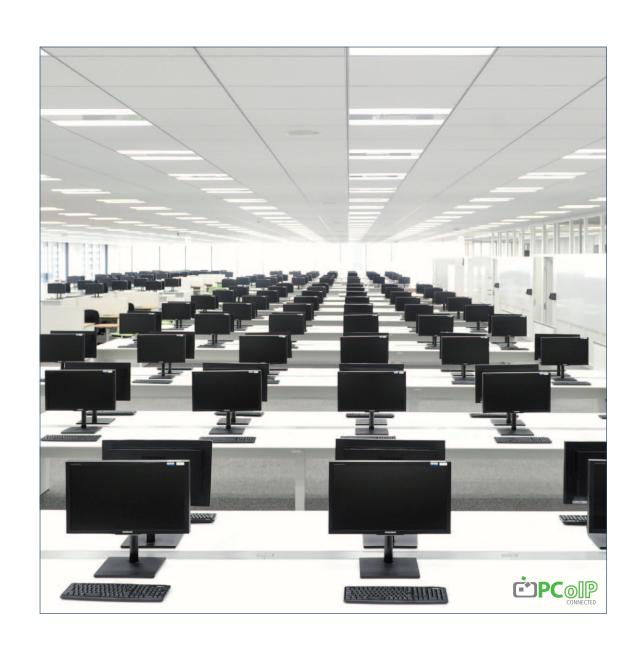


導入事例 PCoIP Solution

クオリカ株式会社 様 「ブレないビジョンが実現した最先端のデスクトップ仮想化 |



モニター一体型ゼロクライアント「SyncMaster NC240」によるデスクトップ仮想化。2011年12月の新社屋移転に伴い、全フロアに400台規模でゼロクライアントを導入

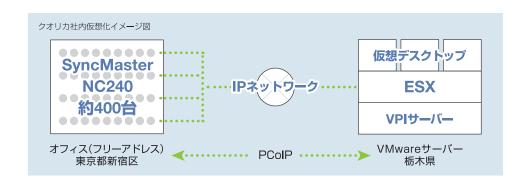
クオリカ株式会社は、1982年にコマツの情報システム企業として創立。現在では日本有数のSIerグループであるITホールディングスの一角を成し、社員数は713名を数える(2011年12月時点)。その出自から、おもに製造業、流通・サービス業のクライアントを数多く抱え、基幹システム、品質管理、アウトソーシング、ITコンサルティング、POSシステムに至るまでありとあらゆるシステム業務を受託・開発している。

今回紹介する事例は、日本のみならず世界的に見ても"最先端"とも言うべきデスクトップ仮想化(VDI)である。2011年末の新社屋移転に伴い、エルザジャパンが提供するゼロクライアント「ELSA VIXELD200」とSAMSUNG製モニター一体型ゼロクライアント「SyncMaster NC240」を400台以上の規模で導入。果てない地平を思わせる高層ビルのワンフロアに、「SyncMaster NC240」の大画面23.6型のモニターがずらりと並ぶ。机上にあるのは「SyncMaster NC240」とマウス、キーボードのみ。各社員は出社時にモニターの電源を入れ、立ち上がってくるVMware View

にログインし、スムーズに業務を開始する。 そこにあるはずのPCの姿は見当たらず、ま るで近未来のオフィスを具現化したかのよ う。VDIのサーバは栃木県にあり、ゼロクラ イアントを導入したため、このオフィスには データがない。この大胆な仮想化は「自分た ちが何を求め、何をやりたいか」という揺る ぎないビジョンの結果なのだという。契機と なったのは先の東日本大震災。震災直後、業 務がマヒした状態に陥り、どこにいても業務 を続けられるBCP(事業継続計画)対策が急 務となった。そこで経営陣トップの号令のも と、以前から実行してきた「仮想化への段階 的な取り組み |や「社内インフラ刷新 |の提言 を改めて集約し、わずか数ヵ月の早さで理想 のシステムを導入するに至っている。

もう1つの大きなテーマとして、「ユニファイドコミュニケーションの実践」と「オフィス内のフリーアドレス導入」が挙げられる。デスクには電話すらなく、コミュニケーションツールはすべてIP化されている(会話用として1人に1台ヘッドセットを配布)。もちろんWebカメラによるビデオ会議システムも常備され、会議室や打ち合わせスペースも42型の大型モニターと「ELSA VIXELD200」により完全に仮想化。社内のどの場所にいても同じ環境で仕事ができる工夫がなされている。

旗振り役となったのは、技術部全社ITアーキテクト主幹の坪口智泰氏、アウトソーシング事業部営業推進室主査の藤野哲氏。坪口氏





はユニファイドコミュニケーションの推進や斬新なオフィスのゾーニングなど俯瞰的な視点から全体を見渡し、藤野氏は過去の経験を踏まえた上で、理想的なデスクトップ仮想化の実現に向けて尽力した。以下、それぞれの立場からゼロクライアント化、中でも「SyncMaster NC240」による仮想化導入までの経緯を話していただいた。

デスクトップだけではなく、コミュニケーションインフラすべてがクラウドになっています

— まず、「SyncMaster NC240」を実際に導入してみての手ごたえはいかがでしょうか。

坪口氏「昨年(2011年)末に引っ越してきましたが、新オフィス勤務初日の午後には多くの社員が通常業務に戻っていました。前回(東陽町への移転。2003年)の移転時に1週間ほど大混乱を来たしたことを考えると、今回のスムーズさは我々の想定以上です。BCP対策としてVDI導入を検討した一連のゼロクライアントソリューションは、今回の社屋移転で、本来の役割を無事に実証することができたと思います」

藤野氏「機器の説明なども、さほどしたわけ

ではありません。比較的、社員がスムーズに利用してくれています」

――大胆な仮想化のねらいはどこにあるの でしょうか。

坪口氏「弊社ではこの春に、3ヵ年の中期計 画を作成する予定です。戦略としては、VDI をはじめとするクラウド環境をグローバル 展開していくというものになります。つまり 2012年はそのスタートの年に当たります。 今回のようなゼロクライアントを含めた弊 社内のコミュニケーションインフラという のは、グルーバル展開する意味では非常に大 きな武器になる。まさに、自分たちが導入・実 践してみた上で、他社様へ展開するという事 例になるわけです。今回はVDI(VMware View)上でユニファイドコミュニケーショ ンを動かしています。つまり、デスクトップ だけではなく、コミュニケーションインフラ すべてがクラウドになっているのです。オ フィスのコンセプトの1つとして、私たち自 身がビジネスのショールームになるという 考えがあります。例えばお客様を呼んで現場 を見ていただくことで、新しいビジネスの拠 点になるようにしたいと思いがあるのですし

――非常に大きなビジョンが根底にあるわけですね。

藤野氏「はい。そもそもは『インフラを入れる』 ことが目的ではなく、『何のために行うのか?』 という定義づけから開始しました。その出発 点から、最適な方法が何であるかを考え、 VDIであったり、ユニファイドコミュニケー ションであったりという方法が導きだされ たのです。その動きがある中で、本社の移転 も重なりました。ならば、これを機に一気に 移行してしまおうと。そもそもは5年ほど前 に営業職や管理職など、ひんぱんに外出する 社員たちのPC持ち出しを禁止する目的で、 ブレードPCを導入しました。しかし実際に 導入してみると、課題やトラブルなどが多く ありました。当時はバックボーンインフラや 3G回線のひ弱さで問題が多発しており、そ の状態から発展するのがなかなか難しい面 がありました。

今回はそれらの機器がちょうどリースアップのタイミングと重なったため、その候補として挙がったのがVDIだったのです。しかし懸念していたのは、再び同じように一部セクションのみの導入となると、結局は良さが出ないという点です。それらの理由から、導入するなら全社切り替えを視野に入れたいという要望を出し、坪口とも方向を話し合いました」



東日本大震災によりBCP対策が 急務に。震災が大きなターニング ポイントになりました

坪口氏「最初の計画ではVDI導入は200台。全社員ではなく本社スタッフを中心としたリプレースでした。全社員に切り替えたターニングポイントは、2011年3月の東日本大震災です。震災直後、スタッフによっては非常に長い期間の自宅待機を強いられました。弊社の顧客はコマツ様を含めてグローバル企業が多く、加えてリテール系の24時間動いておられるクライアント様も数多くいらっしゃいます。このような状況で1日でもロスをしてしまえば損害も甚大です。つまり、BCP対策が急務となったのです。

そこで代表の西田(光志氏)の一声で、開発者がスムーズに利用できるVDIを提供せよというミッションが下りました。忘れもしない、まだ機能がマヒしている3月20日頃です。私自身、社内インフラを変えたいという提言を以前から行ってきたこともあり、そこに迅速なBCP対策が求められたことから、社内インフラを刷新するというミッションを受けました。

ユニファイドコミュニケーションなど

自社で実現したいことを全社的な仮想化技術の導入で成功すれば、国内だけではなく、グローバルとしても数少ない事例の1つになります。この点も『チャレンジさせて欲しい』と経営陣にアピールした点です。弊社は現在720人ほどの規模ですから、動きやすい部分もあります。『せっかく先端事例を導入するのであれば、一番でなくてはならない』というのが、西田からのメッセージでした」

— エルザ ジャパンが提供する SAMSUNG製モニター—体型ゼロクライアント「SyncMaster NC240」を選択された決め手は?

坪口氏「本社の社屋移転が5月に決定した時、私は『IP化した上ですべてをコラボレーションして、ユニファイドコミュニケーションを導入したい』と主張しました。VDI上でユニファイドコミュニケーションを動かし、かつシームレスでなくてはいけない、加えてモバイルデバイスからのアクセスも実現しなくてはいけないという課題がありました。

もう1つ、オフィスゾーニングの問題を クリアする必要がありました。今回のコン セプトで重要になるのはフリーアドレス です。組織変更のたびに切り替えにかかる ランニングコストが一切かからなくなる ことを目指しました。この点に関しては一 般的にはノートPCを抱えて好きな場所に 移動して働く方法が存在します。大いに悩 みましたが、その方法ではPCは結局"個 人"に紐づいているわけです。つまりノー トPC方式を採用してしまうと、今度はVDI を導入する意味がなくなります。また、ど こでも仕事ができるというBCP対策の観 点からも外れてしまいます。そこで『どの ように解決するか』といろいろ試した時 に、PCoIP+ゼロクライアントの方法であ れば、シンクライアントと異なり多くの USBデバイスを利用でき、非常に品質が高 いことがわかりました。あとはOSがあり ませんので、実にセキュア。最終的な判断 はその点が大きかったですねし

藤野氏「フリーアドレスにするのであれば、なるべく配線の数を減らしたいという目論見がありました。さらに、モニターだけですからコンセントの数が半分で済みます。そうしたオフィスデザインの面がまず1つあります。さらに開発者の立場からすると、画面が大きいというのはそれだけで非常に生産性が高くなります。彼らはソースコードを長時間見たり、膨大なメールの履歴一覧を検索したりといった作業



が多い。これまではノートPCでの作業も多かったためにソフトを表示する時に全画面表示にしなくてはいけませんでしたが、『SyncMaster NC240』は23.6型の大画面ですから、複数のウィンドウを開いて作業ができます。そうした生産性向上が大きなもう1つの柱です」

我々がお客様に提案するために も、モニターの月額モデル導入は 必須でした

――今回は月額レンタルということですが、 この形態を選択された理由は?

坪口氏「今後、我々がお客様に提案する側として月額モデルのパフォーマンスの良さも含めて提示することが必要になるからです。実際、VDIも月額モデルでそれぞれの部門が負担しています。そこで、今回VDIに付随する端末も月額モデルで設定することにしました。ワンセットモデルのパッケージにすればコスト面でも考慮しやすいですし、償却モデルも作りやすくなります。このモデルを構築することで、お客様に展開したいという思いがあります」

藤野氏「経営ビジョンに対して『ITがサポートできることとは何か?』を考えた際、経営

層と我々の現場のベクトルが同じという点も大きいです。機器を導入する時には、まずビジョンに合致しているかどうかを考察します。また、既存のソリューションも含め、シームレスに運用できるかどうかという点を常に念頭に置いています。このビジョンがないと、その都度の流行に手を出してしまい、結果的に連携ができなくなってしまうことが多い。そこは絶対に避けたかった点ですので、同じ方向を目指すことは最初から意識して行ってきました」

坪口氏「実は引っ越す前、東陽町のオフィスにいる時にBCP対策でVDI導入は始まっていました。その時はリッチクライアント上でVMware Viewを動作させていました。そうした背景もあり、引っ越す前に『今回のVDIはどこがどう違うのか?』という声が開発者からあったのは事実です。中には『VDIだと遅いのでは?』といったネガティブな声もありました。

しかし、実際に利用してみて彼らは非常に 驚いていますね。何しろ『SyncMaster NC240』の電源を投入して10数秒ほどで ログイン画面が出て、すぐに利用できるわけ ですから。以前のリッチクライアントによる VDI環境では、ログインまで数分かかってい ましたからね。また、帰宅時にもシャットダ ウンが必要なくなる。電源を切ればいいだけですから。感覚としては家電製品、たとえて 言うならテレビに近いものがあります。

社内では毎日席を変えるように声がけし ています。座席が決まっていればどうして も隣席の人間としか話さなくなってしまい ますが、フリーアドレスを導入することで 社内も少しずつ活性化していきます。私は 横断的なコミュニケーションを目指してい ます。事業部を超えて、部門のスペシャリス トたちとざっくばらんに交流して欲しいの です。話したこともないスタッフ同士が会 話することで、新たな魅力を発見すること につながります。例えば会話を交わす中で、 ある問題やテーマに対して博識なスタッフ を発見したら、その問題に対応する時に相 談してみようと思うでしょう。それこそが、 モノを持たずに好きな場所に移動できる フリーアドレスの利点です」



オフィス内はいつも清潔だ。

Profile - QUALICA Inc. - QUALICA



坪口 智泰 氏

クオリカ株式会社 技術部 全社ITアーキテクト 主幹

クオリカにおいて、社内の全ての事業部でアプリケーション受託開発のプロジェクトマネージャーを経験する。2011年 4月より社内インフラの刷新、先進技術へのシフトと言う自社の改革のため、新設の技術部へ。現在は、全社ITアーキ テクトとして社内を横断的にアプリケーション、インフラ全般にわたっての技術支援に務める。



藤野 哲 氏

クオリカ株式会社 アウトソーシング事業部 営業推進室 主査

ICT専門の事業部に所属し、エンジニアから、サポート、セールスと幅広く活動。いち早く仮想デスクトップに着目し、 インフラサービスの商品企画を通じて、社内外のビジネスをコーディネイトしてきた。現在、その経験を生かしワーク スタイル革新、ビジネスのアジリティを求めるお客様に対する支援、プロデュースも行なっている。

Product - PCoIP Solution -**ELSA**

エルザ ジャパンが提供するPCoIP(PC-over-IP)ソリューションは、モニター一体型とモニター接続型の2つのタイプからお選びいただけます。 これらはPCoIPプロセッサを搭載した、CPUレス、HDDレス、OSレスの高セキュリティ性をもった次世代のシンクライアント「ゼロクライアント」 端末です。また、PCoIPプロトコルが、先進の仮想化技術を提供しているVMware社のVMware Viewに採用されたことにより、シンクライアント を使った仮想環境に比べ、より素早く、より安全な仮想デスクトップ環境を提供することができます。



SAMSUNG SyncMaster NC240



- CPUレス、HDDレス、OSレスの高セキュリティ ゼロクライアント端末
- 省スペース化に最適なモニター一体型
- 23.6型のゆとりのあるデスクトップ(最大解像度1920×1080)
- スピーカー内蔵、ピボット対応、マルチディスプレイ環境対応の高い汎用性



ELSA VIXEL D200 ゼロクライアント



- CPUレス、HDDレス、OSレスの高セキュリティ ゼロクライアント端末
- ELSA VIXEL D200に対し、USBデバイスの制御が可能
- 最大解像度1920×1200の2画面出力対応

2012.2

● DVI-I出力×2、スピーカー出力、マイク入力、USB×4の豊富なインターフェース

お問い合わせ先

株式会社 エルザ ジャパン

www.elsa-jp.co.jp

〒105-0014 東京都港区芝3丁目42番10号 三田UTビル TEL.03-5765-7391 / FAX.03-5765-7235

● ELSA (エルザ)は、テクノロジー・ジョイント株式会社の登録商標です。 ● PC-over-IP and PCoIP are registered trademarks of Teradici Corporation.

Windowsは米国Microsoft Corporationの米国及びそ の他の国における商標及び登録商標です。● その他の商品名は各社の商標または登録商標です。● 仕様などは 改良のため、予告なしに変更されることがあります。● 本力タログの掲載内容は2012年2月現在の情報です。



